

# 導入事例

～株式会社トーヨーコー様～

柔軟かつ画期的な利用方法を発掘！  
アイデア次第で独自の運用方法はいくらかでもあります！



**昭**和50年設立。ドアロックや鍵などの金属工事関係を一貫して取り扱うトーヨーコー。鍵のメンテナンス工事や、エクステリアの設計、施工、海外防犯システムの輸入・販売まで多岐にわたりセキュリティ関連中心の事業展開をしている。多数の取引先企業とのやり取りを行ううえで、少ない人数では情報をどこかへ置き忘れてしまうこともあったという。その問題解決のために、画期的なグループウェアを探していた当初は、海外大手企業が提供するSFAを導入検討していた。

2009年5月に東京ビッグサイトにて開催された「データウェアハウス & CRM EXPO 2009」に会場し、導入検討中のSFA提供企業のブースへ向かう途中、「どこまでも¥0」のグループウェアを紹介するブースが目に入ってきた。グループウェアが無料で使えるのに越したことはない、あとは機能や操作面である。GRIDYへの期待を胸に、すぐに問い合わせをした。

## よく使う機能はなんですか？

『スケジュール』です。

スケジュールはグループウェアとしても基本的な機能なので、当社でも最初に利用し始めました。スケジュールの共有をすることで、内勤と外勤(現場)との連携もしやすくなりました。PCを使いこなせる社員ばかりではないので、操作のしやすさは助かりました。

## 特に便利だと感じる機能はなんですか？

『電話メモ』です。

電話メモを登録した時点で携帯にお知らせがくるので便利です。また、通常の電話メモとして利用することもそうですが、外出時に取引先の電話番号がわからない時など、内勤社員に調べてもらい、電話メモ機能を使って送ってもらいます。履歴も残るし、すぐに電話をかけられる、一石二鳥ですね。

## 御社独自の利用方法だと思えるものはありますか？

『備品管理』ですね。

これを当社では「有給休暇の管理」として利用しています。有給を使う場合は「ワークフロー」で申請をし、申請が通ったら有給を管理している者が「備品管理」で該当社員の「有給の在庫」を減らしていきます。管理者も、自分たちも、有給があと何日残っているのか把握できるので、とても管理しやすくなりましたね。

## 導入担当者からのコメント

同社とGRIDYとの出会いは、まさに劇的なものであった。

「当時ほぼ導入決定していたSFAを見にいった際に、偶然GRIDYを見つけたときから導入までは早かったですね。他社の有料グループウェアでなく無料のGRIDYのおかげでコストもかからないし、とてもよかったです。アイデア次第で、いくらかでも運用していくことは可能だと思います。」と驚くような画期的アイデアでもって機能を使いこなしている同社代表・荒巻氏は言う。また、近日リリース予定のKnowledge Suite『SFA』『CRM』についても期待を寄せており、「中小企業が安価に利用できるSFAは大変魅力的で、今からリリースが待ち遠しいです。」

今後はさらにGRIDYを駆使し、仕事の進捗管理や優先順位付けを的確にし、しっかりとした業務フローを確立していきたいと、GRIDYへの更なる期待と自社の意気込みを語った。

## よく利用する機能



企業名	株式会社トーヨーコー
設立年月日	昭和50年1月
所在地	東京都墨田区業平1-18-4
代表者	荒巻 渉
従業員数	15名
事業内容	建築金物卸売業、建築資材輸入販売、セキュリティ事業全般
企業サイト	<a href="http://www.t-y-k.co.jp">http://www.t-y-k.co.jp</a>

